



太子餅

(2021)年の9月です。それまでは龍田の本社1階を直売所として看板商品の「らほしつ饅頭」を販売していました。他の商品も一部置いていましたが、主にECサイトでの販売、道の駅やスーパーに卸させてもらっていました。個人のお客さまに直接販売するということがほとんどありませんでしたので、できるだけ多くの商品を見ていただこうと

—法隆寺の直営店はいつ頃から。

斑鳩町を代表する菓子へ 昨年、斑鳩ブランドに認定

昭和2(1927)年に斑鳩町龍田で、菓子や砂糖など
の卸売業として創業しました。
そして令和2(2020)年に
商品部が独立し、オーリジナルブランド「株式会社奈良祥樂」を立ち上げました。社名の「祥樂」という言葉には「樂しい兆し」という思いを込めています。日々のお菓子の持つ楽しさを創造し続けることを目指し、和菓子や洋菓子の他、気軽に日常買いしていくだけの袋菓子を提供しています。

一会社についてお聞かせいただけますか。

「株式会社 奈良祥樂」（斑鳩町龍田・長瀬裕一代表取締役社長）は、地元の素材を生かした自社オリジナル菓子の他に、自治体や学校などと連携しながら地域の活性化を目指している。同社は町を代表する新たな菓子として「太子餅」を開発。昨年に斑鳩ブランドの一つに認定された。自社の目標や商品展開などについて、企画販売部長の川西美喜さんに話を聞いた。

株式会社 奈良祥樂

いう思いから、「奈良祥樂法
隆寺本店」を構えることにし
ました。

—新商品はどの程度のペースで開発されているのですか。

その時の展開もありますが、月に10から20ぐらいは新商品を開発しています。この素材を使って作ってほしいという依頼も多く頂戴し、昨年は奈良県産のイチゴ「古都華」を使つた商品をメインで開発させていただきました。今年は、斑鳩町からの依頼で黒米をメインにしたお菓子の開発と、県からは、柿のワインの酒粕を使った商品の開発の依頼があり、それぞれプロジェクトが進んでいます。

一学校とのコラボ商品も展開されていますね。

地域活性化

菓子にして、身近に食べられるようになります。これまでも遊休地になっていたものを活用していくと、あればどう思っています。

「祥樂さんのが目指すものは、地域密着というものをすぐ大事にしています。地元の斑鳩町を大事にしながら、三郷町や平群町、大和郡山市などがチームとして入っている「WEST NARA広域観光推進協議会」さんとのコラボもさせていただいています。そういったことを経て、地域活性化したいということが一つの目標です。私たちだけでは利益を得るのではなく、斑鳩町では特に農業。黒米をお

今回は「太子餅」と「黒駒クリームあんみつ」を受賞させていただきました。

長年続けていければと思っています。現在はスーパーなど
の流通に入っていない商品で
すので、これからそこを広げ
ていこうと考えています。

一町に望むことは。
やはり、観光客の集客とい
うところになります。世界文

一商品を作る際に気をつけて
いることは、
やはり素材そのものを生か
すということです。しかし、お
いしくないと商品として難しい
ものになります。私たちも商売
の部分がありますので、販売実
績につなげるということが必要
になります。らほつ饅頭が10年
以上続いてきた商品ですし、
今回の太子餅も町を代表する
ような新たなお菓子として、

信していただける機会が生まれると思います。1社ではなくなかなか難しいところがありまして、町であったり、観光協会であったりと、他の企業とも一緒にやっていければ活性化につながるかなと思います。

板を出してはいけない、色に指定があるなど、お店の案内を出しにくい状況にあります。そういうことから、例えば広報に情報を掲載していただけたり、全国的に発信していただいたら、そういった機会があればと思います。



奈良祥樂の代表菓子「らほつ饅頭」



法隆寺近くに構える直営店舗「奈良祥樂 法隆寺本店」